



CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE (E.P.C)

Dynamisme, goût du relationnel, capacité d'écoute, sens de l'organisation, esprit d'équipe, présentation soignée...



Devenir :

- Employé de libre-service, de grande surface, de rayon
- Employé de libre-service caissier, caissier de libre-service, hôte / hôtesse de caisse
- Employé de commerce
- Vendeur en produits frais commerce de gros ou de détail
- Vendeur en alimentation générale
- Vendeur en produits utilitaires
- Vendeur en prêt-à-porter
- Vendeur en pièces automobiles

RECRUTEMENT

A l'issue de la 3^{ème}
Après une 3^{ème} SEGPA

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Recevoir et suivre les commandes

Mettre en valeur et approvisionner l'unité commerciale

Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat

CARACTÉRISTIQUES

Formation en 2 ans

14 semaines en entreprise

*7 en 1^{ère} année

*7 en 2^{ème} année

Enseignement professionnel, enseignement général, travail en co-intervention, autour de projets, chef d'œuvre

ET APRÈS...

Insertion dans la vie professionnelle

Ou

Bac pro métiers de l'accueil

Bac pro commerce

Bac pro vente

LIEUX DE PFMP POSSIBLES

